

Коммерческий директор, маркетолог, провизор

Алматы, Казахстан

Образование высшее

С 1999-2004

Казахский государственный медицинский университет. Специальность фармация.

С 1997-1999

Республиканский медицинский колледж. Специальность фармация

Владение иностранными языками

Русский свободно

Знания и опыт

Знание ПК на уровне пользователя, знание оргтехники.

Опыт работы

С 3 сентября по настоящее время

ИД Vitela group коммерческий директор. (Под моим руководством находятся несколько печатных изданий таких как журнал для всей семьи Ростиска, газета Перестройка, справочники. Заключение договоров, продвижение наших изданий, участие на выставках, организация рабочих мест и д.р

С 1 августа 2006 – 12 декабря 2008

ООО Rustam and Elena г.Ташкент-коммерческий директор. (Была направлена с г.Алматы для открытия филиала от компании ТОО Луч. Мною были открыты 2 аптеки, была организована работа стоматологической компании.

С 19 января 2004 - 1 января 2005

ТОО Simpos – заведующая аптеки и стоматологии. (Мною были открыты 2 аптеки, организована работа стоматологического магазина.)

С 13 августа 2001 - 18 января 2005

ТОО Луч-ведущий менеджер отдела продаж фармацевтической и медицинской продукции. (заключение договоров, продажа, участие в выставках, нахождение новых покупателей.)

С 20 июля 1999 - 13 августа 2001

ТОО Дарихана-56-заведующая отдела контроля и комплектации и отправки. (выписывание заказов из ЛПУ на изготовление лекарственных форм, отправка и комплектация.)

Персональная информация

Умение: Полностью с нуля организовать компанию, подобрать и обучить персонал, ведение переговоров, презентаций, навыки активных продаж в любой сфере, создание клиентской базы, ведение отчетности.

Знание: ПК (internet, office)английский со словарем. Упорство, стремление, спокойствие. Пунктуальность, исполнительность, целеустремленность, ответственность.

Дополнительно

2004 участвовала, в конкурсе Провизор года, заняла там почетное 3е место.

