

Руководитель отдел продаж

Алматы, Казахстан

Обязанности:

- Управление, планирование и контроль работы департамента;
- Привлечение и коммуникация с клиентами;
- Стратегическое планирование и продвижение на рынке брендов;
- Разработка концепций рекламных акций, промоушен акций, event- мероприятий совместно с креативной командой;
- -
- Подготовка и презентация идей для клиента;
- Составление и расчет смет, бюджета проектов, расчет прибыли
- Взаимодействие с отделами Production, BTL, Media.

Требования:

- Высшее образование;
- Опыт работы на аналогичной должности минимум 3 года;
- Креативное мышление,
- Находить выход из конфликтных ситуаций
- Навыки работы с компьютером:
- Продвинутый пользователь: MS Office (Word, Excel, Outlook, PowerPoint);
- Свободное владение английским языком.

Условия:

- Полный рабочий день
- Полная занятость
- Выходные: суббота, воскресенье

Цена: Договорная

Тип объявления:
Услуги, предлагаю

Торг: --

Омарова Каракат

87714536032