

Руководитель отдела оптовых продаж

Алматы, Казахстан

Обязанности: увеличение рынка сбыта, расширение канала продаж, продвижение товара крупным и средним оптом, организация и контроль работы подчиненных, участие в деловых переговорах, планирование и анализ регионов.
Требования: возраст от 25 лет, средне специальное или высшее образование, опыт работы руководителем желателен, организаторские качества, стрессоустойчивость, нацеленность на результат, навыки ведения деловых переговоров.
Условия: График работы с 9:00-18:00, пятидневка. Предоставляется обучение.

Цена: Договорная

Тип объявления:
Услуги, предлагаю

Торг: --

Мусина Анара

327-03-23