

Руководитель отдела оптовых продаж.

Алматы, Казахстан

Обязанности: увеличение рынка сбыта, расширение канала продаж, продвижение товара крупным и средним оптом, организация и контроль работы подчиненных, участие в деловых переговорах, планирование и анализ регионов.
Требования: опыт работы руководителем желателен, организаторские качества, стрессоустойчивость, нацеленность на результат, навыки ведения деловых переговоров.

Цена: Договорная

Тип объявления:
Услуги, предлагаю

Торг: --

Искакова Айнур

327-03-23