

Тренинги: Техника продаж, Финансы для не финансистов, Маркетинг...



Алматы, Казахстан

Тренинги для корпоративных клиентов

1. Техника продаж (возможно проведение просто тренинга, а также пост тренингового сопровождения. Тренинг основан на опыте построения систем продаж и обучении сейлзов в таких компаниях как ТОО «КаР-Тел» с ТМ Билайн (телеком), ТОО «Kagaz Shahaгу» (производство бумаги), ТОО «Батыс Арна» (торговля нефтепродуктами), Nexhen OilGas Service (продажа оборудования для нефтегазовых компаний), ТОО «2Day Telecom» (телеком) и др.

2. Финансы для не финансистов (2-3-х дневный тренинг особенно полезен тем, кто вынужден сталкиваться с финансами на работе и в жизни, но не очень понимает разницу между прибылью и доходом, поступлениями и начислениями, рентабельностью и ликвидностью, часто может слышать термины оборачиваемость, EBITDA, OIBDA, маржинальность, ROS, ROE, но не всегда понимает, какое отношение это может иметь к реальному бизнесу).

3. Управленческий маркетинг (тренинг для руководителей, менеджеров, которым важно управлять подразделением маркетинга, иметь ориентиры в этой довольно обширной и постоянно развивающейся отрасли, уметь анализировать и принимать обоснованные решения).

Стоимость 27 000 тенге в час на команду, минимальное кол-во — 8 часов.

Если больше 8 часов, то стоимость меньше.

Если у вас есть вопросы и вы хотите заказать тренинг – позвоните по телефонам +7(727) 329-83-01, +7(705) 5189494.

После прохождения тренинга участникам предоставляется скидка в размере 5% на дальнейшее обучение.

Цена: **27 000 ₸**

Тип объявления:
Услуги, предлагаю

Торг: --

Евгений Петров

+7(727) 3298301

**пр. Абая 52В, 1-й корпус, 5
этаж, офис 504 (бывшее
здание Каз ГЮА)**