

БОЛЬШИЕ ПРОДАЖИ МЕТОДОМ SPIN

Алматы, Казахстан

ТОО «Казахстан Сервис Групп-Холдинг», Центр развития личной эффективности «Альтер Эго» приглашает менеджеров по продажам различных товаров и услуг, а также всех заинтересованных лиц, повысить свою квалификацию, приняв участие в авторском тренинге Архипова Дмитрия, разработанный на практических примерах из жизни и из разных сфер деятельности:

«БОЛЬШИЕ ПРОДАЖИ МЕТОДОМ SPIN»

16 – 17 ноября 2012 г. (с 10.00 ч. – 17.00 ч.)
2 дня

Задача: Увеличить объем реализации продукции через навыки в сферах ведения переговоров по продажам, строительства личных взаимоотношений с клиентами. Сформировать и развить навыки в продажах. Приобрести необходимые специализированные знания для эффективных и результативных продаж и коммуникаций с клиентами на рынке с высокой конкуренцией.

Цели тренинга:

- Выявить типичные ошибки при проведении продажи.
- Сформировать навык прогнозирования мотивов и потребностей.
- Сформировать представления о технике выявления потребностей.
- Создать мотивацию для эффективной дальнейшей работы.
- Научить продавать продукты, товары и услуги используя метод СПИН.

Результаты:

- Навык формулирования ситуационных и проблемных вопросов.
- Навык формулирования извлекающих вопросов.
- Навык формулирования наводящих вопросов.
- Навык формулирования выгод.
- Навык подготовки к продаже по методу СПИН.
- Навык продажи по методу СПИН.

Цена: **25 000 ₸**

Тип объявления:

Торг: неуместен

Услуги, предлагаю

AvizInfo.kz

1/2

