

Навыки продаж страховых услуг



Алматы, Казахстан

Проводится
23.04.2012 - 24.04.2012
Продолжительность
16 часов
Цена
67 000 тенге
Описание:
Навыки продаж страховых услуг

Тренинг предназначен для руководителей отделов продаж менеджеров по продажам и сотрудников, занимающихся обслуживанием клиентов страховых компаний.
В ходе данного тренинга его участники получат возможность отработать навыки продуктивного общения по телефону, активного слушания, установления и поддержания контакта, выявления потребности клиента, преподнесения страхового продукта, работы с возражениями и завершения встречи с клиентом.
В результате участники получат повышение эффективности взаимодействия с клиентом.
Тренинг предполагает использование современных интерактивных форм работы со слушателями, таких как работа в группах, дискуссии, ролевые игры, отработка отдельных навыков на практике и т.д.

Цена: **75 000 \$**

Тип объявления:
Услуги, предлагаю

Торг: --

Искаков Дархан

+77017124630

БЦ Нурлы-Тау 4В оф.703