Тренинги по продажам в Казахстане - Рашид Нуриахмедов. Эффективные тренинги по п

Алматы, Казахстан

9 лет работы в крупных международных компаниях Schneider Electric, Worley Parsons
и Habasit, начиная с позиции инженера-электрика и до Руководителя нефтегазового отдела
продаж. С опытом заключения и ведения крупных сделок от 2 млн €
Автор б о л е е 25 п р о г р а м м и курсов. Разработка и адаптация индивидуальных программ для 100+
компаний сферы B 2 B и B 2 C. 41 поток курса «Чемпион продаж », свыше 1000 выпускников
Клиенты: крупные международные компании из Англии, Бельгии, Франции, Германии, такие как
Schneider Electric, Michelin, Total, KPMG, E&Y, WIKA, Weir Minerals и др.
Более 2000 обучающих мероприятий, в Казахстане и России. Приглашенный спикер форумов
и конференций: Synergyonlineforum, Sales and marketing Forum, Bitrix конференции, JVteam,
Монста Бизнес, Атамекен, T&DFest и др.
Аккредитованный консультант Европейского банка реконструкции и развития
Приглашенный эксперт бизнес-клубов и сообществ для участия в бизнес-разборах: Hardcore,
Вавилон, VQBusinessClub, BizPride, Бизнес Бастау. Опыт работы с аудиторией 400+ человек.
Общее количество участников всех мероприятий - свыше 15 000 человек

https://techsales-academy.org/

Цена: Договорная	Тип объявления: Услуги, предлагаю	Торг: --