

## Тренинги по продажам в Казахстане - Рашид Нуриахмедов. Эффективные тренинги по п

Алматы, Казахстан

9 лет работы в крупных международных компаниях Schneider Electric, Worley Parsons и Habasit, начиная с позиции инженера-электрика и до Руководителя нефтегазового отдела продаж. С опытом заключения и ведения крупных сделок от 2 млн €  
Автор более 25 программ и курсов. Разработка и адаптация индивидуальных программ для 100+ компаний сферы B2B и B2C. 41 поток курса «Чемпион продаж», свыше 1000 выпускников  
Клиенты: крупные международные компании из Англии, Бельгии, Франции, Германии, такие как Schneider Electric, Michelin, Total, KPMG, E&Y, WIKA, Weir Minerals и др.  
Более 2000 обучающих мероприятий, в Казахстане и России. Приглашенный спикер форумов и конференций: Synergyonlineforum, Sales and marketing Forum, Bitrix конференции, JVteam, Монста Бизнес, Атамекен, T&DFest и др.  
Аккредитованный консультант Европейского банка реконструкции и развития  
Приглашенный эксперт бизнес-клубов и сообществ для участия в бизнес-разборах: Hardcore, Вавилон, VQBusinessClub, BizPride, Бизнес Бастау. Опыт работы с аудиторией 400+ человек.  
Общее количество участников всех мероприятий - свыше 15 000 человек

<https://techsales-academy.org/>

---

Цена: Договорная

Тип объявления:  
Услуги, предлагаю

Торг: --