

Директорский курс "Турфирма с нуля. Стратегия продвижения"



Мечтаете открыть турфирму? Мы рады быть Вам полезны!!!

Директорский курс "Старт ап в тур бизнесе. Стратегия развития турфирмы"

Обучение Авиа агентов системе AMADEUS".

Курс "Менеджер туризма"

Работа в туризме – это круто! Интересно?! Приходите к нам на обучение, если Вас привлекает индустрия туризма, Вам нравится общаться с новыми людьми, Вы любите путешествовать, хотите быстро получить интересную и высокооплачиваемую профессию, открыть свой бизнес.

ШКОЛА ТУРИЗМА-ТУРОПЕРАТОР "НУРАНЭЛ"

Контакты :
+7 777 368 10 09 (WhatsApp)
+7 778 814 77 78 (WhatsApp)

<https://nuranel.satu.kz>

Avizinfo.kz

Алматы, Казахстан

Это программа 100% гарантирует открытие компании с нуля.

Направление: международный, внутренний, въездной туризм, MICE.

Вы будете сразу конкурировать и лидировать среди действующих турфирм.

Доказано за 10 лет! Более 11 источников дохода без дополнительных финансовых вложений!

Преимущество нашего обучения, после окончания Бесплатные консультации по всем текущим вопросам 24/7.

Ваш успех- наш Имидж!

Количество участников ограничено. К каждому индивидуальный подход. Предварительная запись по телефону +7 777 368 1009

Результат обучения: у Вас практически готовый бизнес, Ваша задача только придумать название турфирмы и найти офис вашей компании.

Вы получите Стратегию открытия, развития и управления, пошаговые действия, инструкции, разработанные договора, базу партнёров для деятельности Турагента и Туроператора.

Бизнес тренер: Генеральный директор компании «NurAnel» Туроператор/Школа Туризма.

эксперт международного тур бизнеса, опыт более 20 лет в Казахстане и за рубежом.

Программа директорского курса от А до Я:

1 часть.

Деятельность ТУРОПЕРАТОРА И ТУРАГЕНТА. Плюсы и минусы. Возможности и риски.

Психология продажи туров. Безупречный сервис.

КАЛЬКУЛЯЦИЯ индивидуальных туров. Составление сложных комбинированных туров.

Работа с чартерными программами крупных Туроператоров.

Документооборот при оформлении тура.

Паспортно – визовые формальности.

Профессиональный кодекс. Штрафы, риски, форс-мажор, как их избежать.

Работа с реальными заявками по турам.

Система работы с международными Туроператорами.

Продаже авиа и жд билетов.

В конце обучения тестирование, которое позволяет выявить пробелы и устранить их.

Рольевые игры, психология продаж: Менеджер - турист, для преодоления барьера общения с туристом.

2 Часть:

Порядок образования туристской фирмы. Виды деятельности Туроператор, Турагент.

Законодательство тур бизнеса в РК. Документооборот. Налоги. Бухгалтерия. Брендирование.

Правила лицензирования Туроператорской деятельности. Пакет документов на лицензию Туроператора.

Правила регистрации в Единый реестр Турагентств.

Стратегия развития компании.

Конкурентоспособность туристской фирмы. Как сделать дело на поток. Создание собственного тур продукта.

Бизнес-игра «Метод курицы» (11 источников дохода турфирмы, не требующих дополнительных инвестиций).

Документооборот с бизнес партнёрами.

Квалификационные требования деятельности Турагента и Туроператора.
Туристская реклама. Виды рекламы, правила проведения рекламной кампании. Требования к рекламе. Маркетинг продвижения.
Стратегия ежемесячного планирования продвижения вашей компании.
Построение плана продаж. KPI.
Штатное расписание. Квалификационные требования к сотрудникам, схемы заработной платы.
Тестирования сотрудников на продуктивность.

Длительность курса: 28 часов

Цена: **350 000 ₸**

Тип объявления:
Услуги, предлагаю

Торг: уместен

Джарболова Эльмира

8 777 368 1009

**Сейфуллина 460, БЦ "Майсат",
офис 338**