Внедрение Microsoft Dynamics CRM

Алматы, Казахстан

Microsoft Dynamics CRM — мощный инструмент для управления взаимоотношениями с клиентами. Предназначен для подробного представления компании о клиентах с целью оптимизации работы с клиентами и создания более прочных и выгодных отношений.
Мы поможем разработать для Вас индивидуальное решение на базе Microsoft Dynamics 365. Это обеспечит Вам скорость в принятии решений, даст возможность видеть всю картину взаимодействия с клиентом, для того чтобы не только рассчитать стоимость, но и понимать прибыльность. Имея всю полноту информации, Вы сможете реально управлять взаимоотношениями с клиентом, увеличивая продажи.
Решения CBS направлены на достижение успеха заказчиком, помогая ему переосмыслить бизнес-идеи, проявить исключительное внимание к своей целевой аудитории, понять их потребности и оперативно реагировать на запросы.
Почему именно Microsoft Dynamics CRM?
Возможность облачного сервиса, что означает отсутствие затрат на оборудование
Все продукты Microsoft интуитивно понятны и готовы к использованию сразу после развертывания.
Возможность изменения или расширения функциональности под специфические требования в рамках проекта внедрения
Полная интеграция со всеми продуктами Microsoft
Компания Corporate Business Systems предлагает Вам разработку и внедрение CRM-системы (управление взаимоотношениями с клиентами).
Какие выгоды принесет внедрение CRM-системы?
Учет потенциальных и реальных клиентов в единой базе данных
Управление процессом продаж: ведение клиента от первого звонка до заключения контракта. Встречи, звонки, задачи и т.д.
Возможность построения отчетов и аналитики данных CRM-системы в удобном для вас виде. Ведение статистики, воронки продаж, графики и т.д.
https://www.facebook.com/CBSDynamics/

Цена: **6 000 $**	Тип объявления: Продам, продажа, продаю	Торг: неуместен
Сиденко Алена	**7(727)2622218 (118)**	**Достык 290**