

Внедрение Microsoft Dynamics CRM

Алматы, Казахстан

Microsoft Dynamics CRM — мощный инструмент для управления взаимоотношениями с клиентами. Предназначен для подробного представления компании о клиентах с целью оптимизации работы с клиентами и создания более прочных и выгодных отношений.

Мы поможем разработать для Вас индивидуальное решение на базе Microsoft Dynamics 365. Это обеспечит Вам скорость в принятии решений, даст возможность видеть всю картину взаимодействия с клиентом, для того чтобы не только рассчитать стоимость, но и понимать прибыльность. Имея всю полноту информации, Вы сможете реально управлять взаимоотношениями с клиентом, увеличивая продажи.

Решения CBS направлены на достижение успеха заказчиком, помогая ему переосмыслить бизнес-идеи, проявить исключительное внимание к своей целевой аудитории, понять их потребности и оперативно реагировать на запросы.

Почему именно Microsoft Dynamics CRM?

Возможность облачного сервиса, что означает отсутствие затрат на оборудование

Все продукты Microsoft интуитивно понятны и готовы к использованию сразу после развертывания.

Возможность изменения или расширения функциональности под специфические требования в рамках проекта внедрения

Полная интеграция со всеми продуктами Microsoft

Компания Corporate Business Systems предлагает Вам разработку и внедрение CRM-системы (управление взаимоотношениями с клиентами).

Какие выгоды принесет внедрение CRM-системы?

Учет потенциальных и реальных клиентов в единой базе данных

Управление процессом продаж: ведение клиента от первого звонка до заключения контракта. Встречи, звонки, задачи и т.д.

Возможность построения отчетов и аналитики данных CRM-системы в удобном для вас виде. Ведение статистики, воронки продаж, графики и т.д.

<https://www.facebook.com/CBSDynamics/>

Цена: **6 000 \$**

Тип объявления:
Продам, продажа, продаю

Торг: неуместен

Сиденко Алена

7(727)2622218 (118)

Достык 290