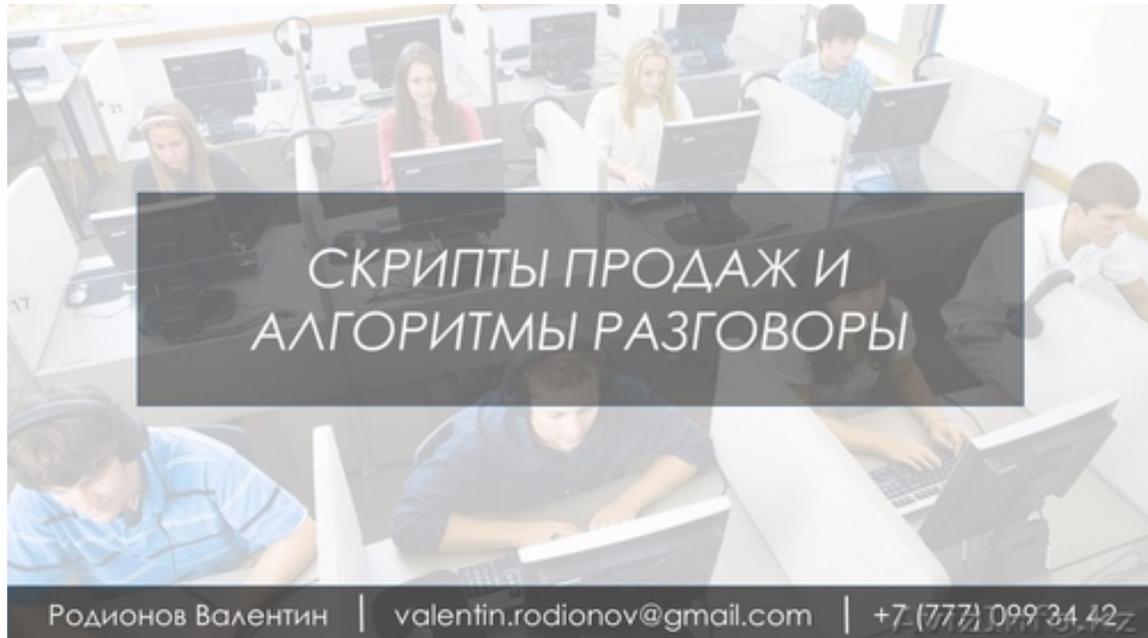


## Разработка скриптов продаж и алгоритмов разговора



Алматы, Казахстан

Очень часто, менеджеры по продажам допускают много грубых ошибок при разговоре с клиентом, тем самым теряют до 30% прибыли.

В скриптах и алгоритмах разговора, прописываются самые частые ошибки при разговоре с клиентом, правильная подача предложения, часто встречающиеся возражения и ответы на них.

Мы лично прослушаем Ваших менеджеров, чтобы написанные скрипты были максимально эффективны, именно для Вашего бизнеса.

Дополнительно мы оказываем услуги:

Разработка эффективного мерчендайзингового плана;

Разработка стандартов расстановки товара;

Увеличение среднего чека;

Разработка акций и спецпредложений;

Проработка технологий up-sell и cross-sell (продажа более дорогих и сопутствующих товаров);

Проработка УТП (Уникального Торгового Предложения);

Разработка продающего Маркетинг-кита;

Разработка продающих презентаций;

Разработка продающего коммерческого предложения.

---

Цена: Договорная

Тип объявления:  
Услуги, предлагаю

Торг: --

**Родионов Валентин**

**+7 (777) 099 34 42**