

Разработка продающего Маркетинг-кита



Алматы, Казахстан

Маркетинг-кит – это продающий каталог компании, другими словами – это продавец на бумаге. Если в Вашем бизнесе менеджеры постоянно презентуют продукт потенциальным клиентам, то Вам необходим маркетинг-кит.

5 причин, почему МК нужен бизнесу:

1. Его можно многократно использовать;
2. Он повышает эффективность презентации даже самого талантливого менеджера (а таких сейчас не много);
3. МК структурирует весь опыт и знания;
4. Он покажет отличие Вас от конкурентов;
5. МК сэкономит много Вашего времени.

Но часто встречаются не продающие МК, а созданные просто для галочки.

Не рискуйте, закажите маркетинг-кит сегодня!

Дополнительно мы оказываем услуги:

Разработка эффективного мерчендайзингового плана;

Разработка стандартов расстановки товара;

Увеличение среднего чека;

Разработка акций и спецпредложений;

Проработка технологий up-sell и cross-sell (продажа более дорогих и сопутствующих товаров);

Проработка УТП (Уникального Торгового Предложения);

Разработка продающих презентаций;

Разработка продающего коммерческого предложения;

Разработка скриптов продаж и алгоритмов разговора.

Цена: Договорная

Тип объявления:
Услуги, предлагаю

Торг: --

Родионов Валентин

+7 (777) 099 34 42